

MODEL PËR PËRGADITJEN E PLANIT TË BIZNESIT

për projektet e përkrahura nga Ministria e Bujqësisë,

Pylltarisë dhe Zhvillimit Rural

**SHËNIM!**

*Ky dokument duhet të respektohet në tërësi.* Ky dokument nuk është për tu plotësuar por është një model si të shkruhet plani i biznesit. Në rast se ekziston ndonjë kapitull që nuk ndërlidhet me projektin tuaj, ju duhet që një gjë të tillë ta cekni brenda kapitullit përkatës.

**Plani i biznesit duhet të dorëzohet në kopje fizike.**

**Pjesa financiare e planit të biznesit duhet të bëhet në Excel ashtu që vlerësimi të jetë më i lehtë dhe më i shpejtë.**

1. **Informata të përgjithshme**
	1. Emri i përfituesit (me të dhënat e tij specifike të identifikimit)
	2. Asetet kryesore në pronësi të përfituesit: tokë (me specifikim të llojit të pronësisë), objekte, pajisje dhe makineri, kafshë, etj. – sikur në Regjistrin e fermës.

 **Tabela 1. Asetet e aplikuesit**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Asetet** | **Data e blerjes / ndërtimit** | **Gjendja e fundit e bilancit**  | **Sasia (me copë)**  |
| **1. Objektet – gjithsej**  |  |   |   |
|  **1.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **1. n detaje………………** |  |   |   |
| **2.** **Pajisje – gjithsej**  |  |   |   |
|  **2.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **2. n detaje………………** |  |   |   |
| **3. KAFSHË** |  |   |   |
|  **3.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **3. n detaje………………** |  |   |   |
| **4. Të tjera - detaje** |  |   |   |
| **GJITHSEJ** |  |  |  |

 **Tabela 2. Toka**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Rajoni/Komuna/Fshati** | **Sipërfaqja (m²) / lloji i shfrytëzimit**  | **Statusi juridik**  |
| **1** |  |  |  |
| **n** |  |  |  |

1. **Përshkrimi projektit**

2.1 Emërtimi i investimit

2.2 Vendi i projektit (rajoni, komuna dhe fshati)

2.3 Qëllimi, me përshkrimin e objektivave, arsyetimit të nevojës dhe mundësisë së investimit

2.4 Duhet të ceket konsistenca mes objektivave të masës dhe objektivave të projektit. Sqarimet për objektivat e përgjithshme dhe së paku për njërën prej objektivave te projektit duhet të bëhet prezantimi sipas tabelës në vijim:

**Tabela 3. Harmonizimi i objektivave të programit me ato të projektit**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Objektivat e përgjithshme dhe specifike | Objektivat e projektit | Përshkrimi se si projekti synon që të arrijë objektivat |
| Për të rritur aftësinë konkuruese të pikave dhe qendrave grumbulluese për frutat pyjore nëpërmjet shfrytëzimit të qëndrueshëm të pasurive natyrore dhe përdorimit më të mirë të faktorëve të prodhimit, duke u fokusuar në vlerën e shtuar të prodhimit. *(domosdoshme)*  |  🞏 |  |
| Së paku një prej objektivave specifike ne vijim: |  |  |
| Objektiva specifike të masës dhe nënmasës | 🞏🞏🞏 |  |

 **Tabela 4. Informata teknike dhe financiare**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Objektivat e projektit**  | **Përshkrimi se si projekti synon që të arrije objektivat**  |
| Projekti është në linjë me potencialin e zonës (obligative) |   🞏 |  |
| **Objektivat teknike** (së paku një prej të poshtë shënuarave janë të obligueshme)**:**Shpërndarja e mjeteve dhe pajisjeve që mund të ndikojnë në rritjen e prodhimit të punës, përmiresimin e kualitetit të produkteve bujqësore, njoftimit me përdorimin e teknologjive të reja dhe përmirësimin e kushteve të punës;Ndërtimi dhe modernizimi i objekteve vepruese të cilat sigurojnë standarde më të mira;Llojllojshmëria në prodhime sipas kërkesave të tregut, arritje në prodhimtari dhe njoftimi me teknologjitë e reja.**Indikatori financiar** (obligativ):Kthimi i investimeve ështe koha e domosdoshme per fitimin neto extra (\*\*ekstra vlera nga shitja-ekstra shpenzimet operacionale të lidhura me investimin) që të mbuloj shpenzimin e investimit. Duhet të jetë së paku 3 vjet për frutat e malit dhe 10 vjet për nën-masat e tjera të masës 101 dhe masën 103. **\*\*\***Duhet të bëhet një prezantim ku theksohet saktësisht se për sa kohë duhet të perfundoj kthimi i investimit. Kthimi i investimit duhet të kalkulohet vetëm për pjesën e investimit që mbulohet me bashkë-financim privat (shiko tab.10). Duhet të merren parasysh vetëm investimet që në mënyre direkte gjenerojnë ekstra vlerë të prodhimit (si p.sh. traktor, apo ndonjë mjet për mjelje por jo shtallë apo depo e plehut etj.);\*\*Ne rast të pemishteve të reja, vreshtave të rrushit ose pemëve të buta ekstra vlera e shitjes duhet të llogaritet për at vit që bimët do të gjenerojnë rendimente maksimale;\*\*\* prezentimi duhet të mbështetet në të ardhurat dhe shpenzimet dhe të paraqiten në tabelën 11. | 🞏🞏🞏🞏 |  |

1. **Të dhëna lidhur me fuqinë punëtore dhe menaxhimin e projektit**
	1. Menaxheri teknik juridik (emri, mbiemri, pozita brenda organizatës, studimet relevante dhe përvoja profesionale) ..............................................................
	2. NumriNumri i përgjithshëm i punonjësve aktualë ………………………..

*prej të cilëve ............... me detyra ekzekutive*

* 1. Vlerësimet rreth fuqisë punëtore që do të angazhohet për zbatimin e projektit ………………………..

*prej të cilave vende të reja pune për zbatimin e projektit........................................*

1. **Përshkrimi i blerjeve të kryera përmes projektit**

Emri, numri, vlera, karakteristikat teknike dhe funksionale të makinerisë / pajisjeve / teknologjive / mjeteve të transportit / pajisjeve që do të blihen përmes projektit dhe, nëse është e nevojshme, prezantimi teknik i objekteve ku do të vendosen pajisjet dhe mjetet. Prokurimet duhet të bazohen në kapacitetet aktuale dhe /ose të parashikuara të prodhimit.

**Tabela 5. Përshkrimi i blerjeve të kryera përmes projektit**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Emri / lloji i pajisjeve / makinerisë**  | **Njësitë**  | **Vlera pa TVSh** | **TVSh** | **Gjithsej vlera me TVSh** | **Përqindja e përkrahjes publike** |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
| **GJITHSEJ** |  |  |  |  |  |  |

**Shënim! Nuk është e lejuar që të ceken emrat e prodhuesve, markat tregtare, emrat e ofertuesve etj.**

1. **Kalendari i zbatimit (muajt) dhe fazat kryesore**

Orari i investimit i shprehur me vlera, muaj dhe aktivitete.

 **Tabela 6. Shembull/Orari për shpërndarje**

|  |  |
| --- | --- |
| Lloji i investimit dhe kostoja totale (euro) | Viti (p.sh.: 2017)  |
| Muaji 1 | Muaji 2 | Muaji 3 |
|  p.sh tavolina për pastrim | 5,000 |  |  |
| p.sh makineria për klasifikim |  | 15,000 |  |
| p.sh makineria për tharje |  |  | 8,000 |

**Tabela 7. Shembull/Orari për ndërtimin e objekteve të reja**

|  |  |
| --- | --- |
| Lloji i investimit dhe kostoja totale (euro) | Viti (psh.: 2017)  |
| Muaji 1 | Muaji 2 | Muaji 3 |
| p.sh. përbëresit e ndërtimit | 5,000 |  |  |
| p.sh. Ndërtimi i katit të 1-re pa dritare dhe kulm |  | 10,000 |  |
| p.sh.kati i 1-re dritaret dhe kulmi |  |  | 5,000 |

1. **Kapaciteti prodhues**

Kapacitetet prodhuese që rezultojnë nga investimi (në njësi fizike). Duhet të sjellen spacifikacionet lidhur me kapacitetin ekzistues para dhe pas finalizimit të investimit. **Duhet tëparaqitet përshkrimi i rrjedhës teknologjike të punës që aplikohet në tekonlogjinë e projektit.**

1. **Furnizimi i tregut / shitja**

**Tabela 8 Furnizuesit potencial të aplikuesit**

|  |
| --- |
| Furnizuesit potencial të aplikuesit |
| Emri i furnizuesit me lëndet e para/ materialet ndihmëse/produktet / shërbimet | Adresa | Produkti furnizues dhe shuma e përafert  | Vlera e llogaritur | % nga shpërndarja totale |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| N |  |  |  |  |

**Tabela 9. Klientët potencial të aplikuesit**

|  |
| --- |
| Klientët potencial të aplikuesit  |
| Nr. | Klienti (Emri dhe adresa) | Vlera | % e shitjes |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| N |  |  |  |

Prodhimi i paraparë duhet të mbulohet me kontrata/para-kontrata me blerësit për vitin/sezonin e ardhshëm për së paku 50% te prodhimit të parashikuar nga i cili 25% me kontrata.

1. **Konkurrenca dhe strategjia e tregut që duhet të aplikohet**

Përshkrimi i konkurrencës lokale dhe nderkombëtare. Përshkrimi i strategjise së tregut.

1. **Detaje financiare të investimit**

**Tabela 10.Shpenzime të detajuara të pranueshme dhe të pa pranueshme**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  **Shpenzimet e pranueshme** | **Ndihma publike** | **Bashkë-fiancimi privat (euro)** | **Totali** |
| **Investimet e pranueshme** |  |  |  |
| **...** |  |  |  |
| **Shpenzimet administrative (psh.:hartimi i planit të biznesit)** |  |  |  |
| **Investimet e papranueshme** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **TOTALI** |  |  |  |

  **10 Rrjedhja e parasë së gatshme (të ardhurat/pagesat)**

Parashikimi i të ardhurave dhe pagesave për 3 vite pas finalizimit të investimit. Aplikuesi duhet të demonstrojë profitabilitetin e fermës se tij për çdo vit si dhe disponueshmerinë mujore të parave të gatshme. Shuma e parave e marrë nga kredia regjistrohet si e hyrë kurse këstet mujore për kthimin e kredisë regjistrohen si shpenzim.

Në rastin e personave juridik llogaritët pasqyra e të ardhurave për tri vitet e fundit që është dorëzuar në Administratën Tatimore.

**Tabela 11. Rrjedhja e parasë dhe kthimi i investimit (shfrytezojeni tabelen ne excel)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Të hyrat | Shpenzimet | Para të gatshme në dispozicion (euro) |
| Artikulli | Vlera (euro) | Artikulli | Vlera (euro) |  |
|  Të hollat fillestare2017, Muajt |  |  |  |  |
| Janar |  |  |  |  | Të hollat fillestare+Të ardhurat–Shpenzimet=Duhet të jenë pozitive |
| Shkurt |  |  |  |  | ............... |
| .................. |  |  |  |  | ............... |

**Shënim: Supozimet duhet të elaborohen duke pasur parasysh gjendjen financiare te vitit të kaluar për projektin e dorëzuar. Për më tepër duhet të merren parasysh lidhja midis shitjes, parashikimit, përdorimit të kapacitetit të prodhimit dhe para kontratave të shitjes.**
 Po ashtu, duhet të detajohen të ardhurat prej aktivitetit më shumë se sa prej referimit të projektit.